

TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

Nous recherchons notre futur technico-commercial (H/F) pour renforcer le développement de notre pôle Métallerie / Peinture industrielle / Sablage.

Vos principales missions :

- Prospecter de nouveaux clients et développer le portefeuille commercial
- Répondre aux besoins des clients et apporter des conseils techniques
- Chiffrer les demandes de prestations pour établir des devis
- Planifier les prestations des clients en lien avec les équipes terrains pour garantir le respect des délais
- Assurer un suivi de qualité, entretenir la relation commerciale et fidéliser les clients

Profil recherché :

- Vous êtes curieux·se, à l'aise avec les relations humaines, dynamique et ponctuel·le
- Vous avez l'esprit développeur : vous aimez faire avancer les choses et prendre des initiatives
- Vous avez une première expérience commerciale ou technique
- Bonus si vous connaissez le secteur de la métallerie, de la peinture et du sablage

Moyens mis à disposition :

- 1 mois de formation en atelier pour comprendre nos savoir-faire et nos process technique
- Accompagnement par le responsable commercial et le responsable du pôle pour la partie technique
- Rendez-vous avec les fournisseurs peinture
- Grilles tarifaires en collaboration avec le responsable d'atelier

Poste basé à Vergongheon (43)

CDI - 35h/semaine

Horaires : du lundi au vendredi, de 8h15 à 12h et 13h30 à 16h45

Rémunération : selon profil + primes

Poste à pourvoir en septembre 2025

